

Аннотация к рабочей программе дисциплины
(51855) Анализ и управление бизнес-процессами и бизнес-сегментами в нефтегазовом бизнесе

Направление подготовки (специальность): 38.04.01 Экономика

Направленность: магистерская программа «Управленческая экономика»

Уровень высшего образования: магистратура

Форма обучения: очная;

Кафедра, обеспечивающая преподавание дисциплины: Уфимская высшая школа экономики и управления (УВШЭУ);

Компетенции, формируемые в результате освоения дисциплины

ПК-1- МЭК110-23 Способен оценивать рыночные условия бизнес-среды, формировать эффективную бизнес-модель и обосновывать управленческие решения, направленные на повышение эффективности бизнес-процессов, достижения высоких экономических показателей деятельности и экономическое развитие бизнеса :

- ПК-1.1 Оценивает эффективность и разрабатывает мероприятия, направленные на повышение эффективности бизнес-процессов и производственной деятельности предприятий нефтегазового бизнеса

Результат обучения

Знать:

ПК-1--1 Знает методы оценки эффективности бизнес-процессов и производственной деятельности предприятий нефтяной и газовой промышленности и способы разработки мероприятий, направленных на повышение эффективности бизнес-процессов

Уметь:

ПК-1--1 Умеет применять методы оценки эффективности бизнес-процессов, разрабатывать эффективные мероприятия направленные на повышение эффективности бизнес-процессов и производственной деятельности предприятий нефтяной и газовой промышленности и предлагать организационно-управленческие решения

Владеть:

ПК-1--1 Владеет навыком разработки и обоснования организационно-управленческих решений

Краткая характеристика дисциплины

Теория и методология процессного управления
; Комплексная идентификация бизнес-процессов
; Технологии управления бизнес-процессами
;

Трудоёмкость (з.е. / часы)

4 з.е. (144час)

Вид промежуточной аттестации

экзамен;

Разработчик(и):

_____ Профессор, д-р. экон. наук Котов Д.В.

_____ Преподаватель Есакова Е.К.

СОГЛАСОВАНО

Заведующий кафедрой УВШЭУ _____ Гамилова Д. А.